

Wir sind ein beratungsstarkes und erfolgreiches Start-Up in der Recyclingbranche, das Service- und Beratungsdienstleistungen für Unternehmen in Europa erbringt. Wir suchen an unserem Standort in Köln

Key Account Manager (m/w)

Ihre Herausforderung:

- Sie übernehmen kurzfristig Verantwortung für Teilbereiche und Projekte
- Sie akquirieren, gewinnen und betreuen Neukunden unterschiedlichster Branchen
- Sie bauen gemeinsam mit uns strategisch und operativ neue Produktgruppen auf
- Sie überzeugen potentielle Kunden von unseren Produkten, empfehlen zielorientierte Lösungen, bereiten Kundenpräsentationen und Angebote vor und nehmen aktiv an anspruchsvollen Verhandlungen auf allen Hierarchieebenen teil

Ihr Profil:

- Sie haben einen guten (Fach-) Hochschulabschluss der Wirtschaftswissenschaften
- Sie verfügen über langjährige Berufserfahrungen im Vertrieb
- Sie treten verhandlungs- und präsentationssicher auf
- Sie sind kommunikationsstark, ideenreich und besitzen einen starken Erfolgswillen
- Sie arbeiten eigenverantwortlich, zuverlässig und sind belastbar
- Sie beherrschen verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift und möglichst eine weitere europäische Fremdsprache

Unser Angebot:

- Ein moderner Arbeitsplatz in einem jungen und motiviertem Team in Köln
- Ein leistungsgerechtes überdurchschnittliches Gehalt, mit erfolgsabhängigen Tantiemen
- Eine exzellente Entwicklungsperspektive in einem dynamischen Unternehmen mit großem Gestaltungspotential

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an folgende Adresse:

DR Deutsche Recycling Service GmbH, Daniela Sonntag, Schanzenstraße 37, 51063 Köln

Selbstverständlich können Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen auch per E-Mail an personal@deutsche-recycling.de zusenden.

Wir freuen uns auf Sie!